



*Wij zijn een dynamisch middelgroot exporthandelhuis (35 FTEs) met een rijke historie en onderhouden relaties met leveranciers en afnemers in vele landen. Als vertegenwoordiger van overwegend gerenommeerde A-merk fabrikanten staat het toevoegen van waarde in het exportproces centraal in ons klantgericht denken en handelen. De verdere professionalisering van onze dienstverlening ervaren wij als een voortdurende uitdaging.*

Wij zijn enthousiast bezig om de strategische marktpositie van de business unit Necarex verder te versterken. De activiteiten van deze belangrijke business unit betreffen de verkoop van elektrotechnische-, waterleiding-, sanitair- en bouwmaterialen, industriële componenten en zorg-gerelateerde artikelen in Suriname en de (voormalige) Nederlandse Antillen. Onze afnemers zijn installatiebedrijven, aannemers, energie- en waterbedrijven, zorginstellingen en industrie. Wegens sterke groei zoeken wij ter versterking van ons team op de export binnendienst een

# Allround Medewerker Export Binnendienst

## techniek / commercie / inkoop / verkoop / Almere / fulltime

### **Wat bieden we in deze functie en bij ons bedrijf?**

- wij bieden een boeiende en uitdagende verkoopbinnendienst functie op fulltime basis met een interessante combinatie van in- en verkoop, waarbij je onze International Accountmanagers en klanten ondersteunt
- je interpreteert (technische) projectaanvragen en klantspecificaties, gaat indien nodig zelfstandig op zoek naar de juiste producten en materialen, en je komt in overleg met leverancier(s) en klant tot een goede oplossing en offerte
- je werkt deze offertes, aanvragen en tenders uit voor (met name) energie-, water-, telecombedrijven en industriële afnemers in het Caribisch gebied en Suriname
- je controleert de technische specificaties, handelt leveringscondities uit en plaatst bestellingen bij leveranciers
- je houdt relevante adres-, prijs- en artikelenbestanden up-to-date
- je komt te werken in een no-nonsense, open, collegiale en internationale sfeer en bij de marktleider met een sterke focus op groei, service, samenwerking, plezier, gedrevenheid en digitalisering
- gezien de groeiambities van onze internationale organisatie bestaan er voor de juiste kandidaat de komende jaren goede mogelijkheden om in verantwoordelijkheden (mee) te groeien
- thuiswerken is mogelijk, maar wij verwachten dat in het kader van het leer- en inwerkproces regelmatige aanwezigheid op ons kantoor in Almere een vereiste zal zijn.

### **Waar voldoet onze nieuwe collega aan?**

- je hebt een prima ontwikkeld technisch inzicht, een goed commercieel gevoel en je bent servicegericht
- je hebt relevante werkervaring op de commerciële binnendienst of vergelijkbaar (inkoop/verkoop) en je hebt - zo mogelijk - ervaring met het uitwerken van technische offertes, aanvragen en/of tenders
- je voelt je thuis in een zeer internationale en technische handelsomgeving, waarbij verkoop en inkoop vloeiend in elkaar overlopen
- je beschikt over een MBO/HBO werk- en denkniveau en je beheerst zowel de Nederlandse als de Engelse taal in woord en geschrift

### **Reageren**

Voel jij je thuis in een dynamische, internationale en technische handelsomgeving? Solliciteer dan en stuur je sollicitatie inclusief motivatiebrief naar [werving@necarex.nl](mailto:werving@necarex.nl). Ons vestigingsadres is: Necarex BV, Palmstraat 10, 1327 CE ALMERE. Internet: [www.necarex.nl](http://www.necarex.nl)